

Партнерское соглашение

Настоящее Партнерское соглашение публичной оферты, далее именуемое Соглашение, заключается между High Technology Solutions Limited, далее именуемой Компания и физическим или юридическим лицом, открывшим партнерский счет в Компании, далее именуемым Партнер, в порядке и на условиях, которые регламентированы настоящим Соглашением, которое находится в свободном доступе на официальном сайте Компании: www.hi-tech-fx.com, именуемом в дальнейшем Сайт.

Настоящее Соглашение составлено в виде электронного документа и не требует подписания. Соглашение может быть переведено на все языки, на которые переведён официальный Сайт Компании. Данный перевод носит только информативный характер. В случае каких-либо разночтений между англоязычной версией настоящего Соглашения и его переводом, приоритетной будет считаться англоязычная версия.

Настоящее Партнерское Соглашение считается заключенным с момента полного и безоговорочного принятия условий настоящего Соглашения, т. е. подтверждение лица, получившего оферту, о согласии заключить настоящее соглашение. Акцептом по Партнерскому Соглашению признается совершение Партнером следующих действий:

- Заполнение регистрационной формы в кабинете клиента для открытия партнерского счета в Компании, или упрощенной формы регистрации на сайте Компании;
- Ознакомление и принятие Соглашения публичной оферты для программы «Интернет-Партнер».

Глоссарий

Автореферальство – это получение комиссионного вознаграждения со своих собственных торговых счетов или со счетов аффилированных лиц.

Активный партнер – партнер, у которого есть хотя бы один реферал с активным счетом.

Активный Реферал – клиент, который совершил не менее 5 торговых операций за календарный месяц. Активность привлеченного клиента рассматривается по истечении месяца с момента его регистрации.

Активный счет реферала торговый счет, имеющий в истории за последние 3 (три) месяца балансовые и торговые операции.

Активный партнерский счет – счет Партнера, который имеет в истории балансовые операции за последние 3 (три) месяца.

Архивный партнерский счет – счет, находящийся в архиве, по причине отсутствия в течение последних 3 (трех) месяцев балансовых операции, а также подкрепления счетов рефералов.

Аффилированные лица – сам Партнер, родственники или любые другие лица, у которых есть любые пересечения данных с Партнером (таких как паспортные данные, адрес, телефон, e-mail, ip-адреса, ответы на секретные вопросы и т.п.).

Комиссионное вознаграждение – форма оплаты Компанией работы Партнера, согласно условиям, предоставляемым Компанией Партнеру, размер которой зависит от количества активных рефералов, а также от объема и валютной пары торговой операции, совершенной рефералом. Компания – юридическое лицо, обеспечивающее заключение сделок и проведение всех необходимых расчетов с Партнером в соответствии с настоящим Соглашением.

Локированные позиции – сделки, открытые на покупку и продажу по одному и тому же инструменту с одинаковым объемом в рамках одного и того же торгового счета.

Партнер – клиент Компании, зарегистрированный в партнерской программе, обладающий всеми правами и обязанностями, установленными «Договором публичной оферты», «Соглашением о системе котирования и порядке совершения торговых операций» и настоящим Партнерским соглашением.

Партнерский код (ID) – уникальный код, состоящий из 5 – 7 цифр, которые добавляются к основной Партнерской ссылке. Партнер получает партнерский код сразу же после регистрации в программе «Интернет Партнер».

Партнерская ссылка — уникальная ссылка, которая состоит из двух частей: ссылки на сайт компании (ссылка может вести на любую страницу сайта) и партнерского кода (Например: www.hi-tech-fx.com/user/controller/register/111111). Клиент, перешедший на сайт по такой ссылке, будет автоматически закреплен за партнером, разместившим данную реферальную ссылку со своим уникальным Партнерским кодом.

Пункт – это единица младшего разряда курса.

Реферал – участник партнерской программы, который открыл торговый счет в Компании по реферальной ссылке, размещенной на информационном ресурсе Партнера, или указал Партнерский код при регистрации.

Реферальная группа – совокупность счетов рефералов, зарегистрировавшихся по партнерской ссылке одного и того же партнера.

Спред – выраженная в пунктах разница между котировками Ask и Bid.

Субпартнер – новый участник партнерской программы, зарегистрировавший свой партнерский счет по Партнерской ссылке существующего партнера

Субреферал – участник партнерской программы, который открыл торговый счет в Компании по Партнерской ссылке, размещенной на информационном ресурсе субпартнера.

Транзакция – совокупность торговых операций, при которых средства переходят из базовой валюты в валюту котировки и обратно.

Тиккет – уникальный идентификационный номер, присваиваемый в торговой платформе каждой операции.

1. Общие положения

1.1. Партнер является прежде всего Клиентом Компании, обладающим всеми правами и обязанностями Клиента в рамках, установленных «Договором публичной оферты» и «Соглашением о системе котирования и порядке совершения торговых операций».

1.2. Каждый участник партнерской программы обязуется соблюдать настоящее Соглашение.

1.3. Партнер может осуществлять деятельность и представлять себя в отношениях с третьими лицами только как клиент Компании.

- 1.4. Программа «Интернет-Партнёр» предназначена для привлечения в Компанию новых клиентов по имеющимся у Партнёров уникальным ссылкам.
- 1.5. Рефералом не может быть аффилированное лицо. Такой счет Реферала будет исключен из списка клиентов Партнера, и выплаты по нему производиться не будут.
- 1.6. Компания не предоставляет информацию о торговых операциях Клиента, а также о персональных данных Клиента.
- 1.7. Партнерский код (ID) прописывается в профиле клиента при условии регистрации Реферала впервые по Партнерской ссылке или введении Партнерского кода при регистрации, а также активности счетов данного Партнера. Партнерский код (ID) автоматически прописывается во все последующие торговые и партнерские счета, открываемые этим Рефералом.
- 1.8. Перемещение в реферальную группу Клиента, не принадлежащего какой-либо реферальной группе, осуществляется при получении подтверждающего письма на e-mail partner@hi-tech-fx.com с почтового ящика Клиента, указанного им в профиле.
- 1.9. Перемещение счетов Реферала из одной реферальной группы в другую не осуществляется.
- 1.10. Если Реферал зарегистрировался в Кабинете Клиента до регистрации Партнера в партнерской программе, то перемещение счета Реферала в реферальную группу данного Партнера не осуществляется.
- 1.11. В случае, если в течение 3 (трех) месяцев на партнерском счете не совершено ни одной балансовой операции, то партнерский счет перемещается в архив.
- 1.12. Архивный счет может быть восстановлен по просьбе Партнера. После восстановления партнерского счета из архива комиссионное вознаграждение за период неактивности не начисляется.
- 1.12.1. Если Реферал, после восстановления Партнерского счета, проходит по Партнерской ссылке или вводит Партнерский код и регистрирует торговый счет, то в профиле у Реферала прописывается Партнерский код, который содержится в Партнерской ссылке.

2. Права и обязанности Партнера

- 2.1. Партнер имеет право получать партнерскую комиссию в размере и на условиях, установленных текущим Соглашением, с каждой торговой операции, совершённой на Активных счетах Рефералов его реферальной группы.
- 2.2. Партнерское вознаграждение начисляется на партнерский счет и может быть использовано Партнером по его усмотрению: для вывода или для внутреннего перевода на свои торговые счета (при их наличии) и дальнейшей торговли, на торговые счета своих Рефералов для проведения последующих торговых операций.
- 2.3. Партнер имеет право создавать собственную партнерскую сеть путем привлечения новых партнеров для сотрудничества.
- 2.4. Партнер имеет право:
 - самостоятельно планировать и проводить маркетинговые и рекламные кампании, предварительно согласовав их с Компанией;
 - размещать на своем сайте ссылки на сайт компании (в т. ч. реферальные), а также баннеры, предоставляемые Компанией;
 - осуществлять иные действия, предусмотренные настоящим Партнерским Соглашением.

- 2.5. Первостепенной обязанностью Партнера является обеспечение привлечения новых Клиентов.
- 2.6. Партнер обязан обеспечить соответствие осуществляемой им деятельности законодательству страны проживания.
- 2.7. Партнер не имеет права использовать какие-либо недобросовестные или противоречащие сложившимся нормам юридической этики методы по привлечению Рефералов, в частности:
- а) размещать Партнерскую ссылку на сайтах, содержащих или ссылающихся на информацию, противоречащую общим понятиям морали и этики;
 - б) использовать на сайте вирусы, вредоносные программы и скрипты, всплывающие рекламные окна (pop-up), спам, в том числе и рекламные рассылки по имеющимся адресам E-mail, если владелец адреса E-mail не выразил явного согласия на получение данной рассылки;
 - в) использовать для рекламы своей реферальной ссылки любые поисковые системы, системы размещения контекстной рекламы или рекламу по оплаченным ссылкам (sponsored search);
 - г) иное, что может причинить вред сложившемуся позитивному имиджу компании.
- 2.8. Партнеру запрещается регистрировать или использовать наименования компаний, наименования собственных продуктов и услуг, доменные имена и иные средства идентификации, сходные по написанию или звучанию с названием Компании, ее сайта и продуктов.
- 2.8.1. В случае регистрации или использования Партнером наименований компаний, наименований собственных продуктов и услуг, доменных имен и иных средств идентификации, сходных по написанию или звучанию с названием Компании, ее сайта и продуктов, Партнер обязуется передать Компании права владения, пользования и распоряжения вышеозначенными наименованиями, доменными именами и иными средствами идентификации по требованию Компании.
- 2.9. Партнер обязуется по требованию Компании предоставить копии документов (в том числе нотариально заверенные), подтверждающие его регистрационные данные, а также гарантирует, что вся информация, предоставленная Компании Партнером, правдива, корректна и полноценна. Обо всех изменениях персональной и контактной информации Партнер обязан сообщить Компании в 3-х дневный срок.

3. Права и обязанности компании

3.1. Компания обязана:

- а) выплачивать Партнеру комиссионное вознаграждение в размере и на условиях, установленных настоящим Соглашением;
- б) принимать на свои счета платежи Рефералов, нести все риски и ответственность за расчеты с Рефералами, которые основаны на «Договоре публичной оферты»;
- в) открывать для привлеченных Партнером Рефералов торговые счета в Компании на общих условиях в соответствии с «Договором публичной оферты»;
- г) обеспечивать техническую поддержку Партнера и его Рефералов с помощью средств коммуникации и в рабочие часы, указанные на сайте Компании.

3.2. Компания оставляет за собой право:

- а) отказать Партнеру в регистрации;
 - б) отказать в выплатах по сделкам, являющихся автореферальными;
 - в) отменить партнерские комиссии без предупреждения в случаях обнаружения использования в качестве инструмента привлечения запросов в поисковых системах, таких как YANDEX, GOOGLE и т. д. поисковых запросов с использованием ключевого слова «HI-TECH-FX» и всех возможных вариантов его написания в т.ч. с использованием созвучных слов на любых языках.
- 3.3. Компания имеет право потребовать от Партнера предоставить адрес информационного ресурса, на котором будет размещена партнерская ссылка. В случае отказа в предоставлении адреса информационного ресурса или при нарушении условий, указанных в п. 2.5 – 2.9 настоящего Соглашения, Компания имеет право отказать в открытии партнерских счетов либо расторгнуть настоящее Соглашение.
- 3.4. Компания вправе исключить из реферальной группы счета Рефералов, осуществляющих как торговые, так и неторговые операции с использованием технических сбоев торговой платформы и кабинета клиента, совершающих иные мошеннические действия, а также не соблюдающих условия «Договора публичной оферты» и «Соглашения о системе котирования и порядке совершения торговых операций».
- 3.5. Компания имеет право отменить комиссионное вознаграждение Партнера, полученное от сделок Рефералов, которые противоречат условиям «Договора публичной оферты» и «Соглашением о системе котирования и порядке совершения торговых операций», а также текущему Партнерскому Соглашению.
- 3.6. При обнаружении факта нарушения Партнером пунктов 2.5 – 2.9 настоящего Партнерского Соглашения, Компания оставляет за собой право в одностороннем порядке расторгнуть Соглашение и аннулировать всю невыплаченную комиссию.
- 3.7. Компания сохраняет за собой право изменить или модифицировать настоящее Соглашение, уведомив Партнера по внутренней почте торговой платформы за 7 календарных дней до вступления изменений в силу.

4. Ответственность сторон соглашения

- 4.1. Партнер извещен и согласен, что Компания не несет ответственности за действия или бездействие Партнера по осуществлению операций на принадлежащих ему партнерских счетах.
- 4.2. Партнер гарантирует Компании защиту от возникновения разного рода обязательств, расходов, претензий, ущерба, которые могут возникнуть как прямо, так и косвенно по причине неспособности Партнера выполнить свои обязательства в соответствии с данным Соглашением, «Договора публичной оферты» и «Соглашением о системе котирования и порядке совершения торговых операций».
- 4.3. Партнер гарантирует, что информация, которую он предоставляет Рефералам и Компании, правдива и достоверна.
- 4.4. Партнер гарантирует, что не будет использовать дизайн Сайта и любые его элементы (включая полное или частичное копирование контента или структуры), кроме логотипа и баннеров, без письменного соглашения с Компанией.
- 4.5. Партнер соглашается с тем, что он несет полную ответственность за конфиденциальность и использование любой секретной информации, необходимой для доступа к сервисам Компании, и обеспечивает сохранность своих секретных

данных и паролей. В случае утраты или передачи этих данных третьим лицам ответственность полностью лежит на Партнере.

- 4.6. Партнер согласен, что Компания не несет ответственности за любые сбои в телефонной сети, сети Интернет, а также за работу сервисов третьих лиц и компаний, или за любые события и обстоятельства, не зависящие от Компании.
- 4.7. Партнер соглашается, что Компания в рамках осуществления программы по противодействию легализации доходов, полученных незаконным путем, вправе затребовать у Партнера реквизиты платежной системы, открытой на его имя, с наложением ограничения на снятие средств со счета только посредством перевода на указанные реквизиты. В случае отказа Партнера предоставить данные реквизиты, Компания вправе заблокировать все операции по счету до момента предоставления запрошенной информации.
- 4.8. Компания гарантирует, что сведения, предоставленные Партнером при регистрации, являются конфиденциальными и не подлежат разглашению.
- 4.9. Компания ни при каких условиях не несет ответственности за любые действия Партнера, совершаемые им с нарушением положений настоящего Соглашения. Если Партнер имел намерение совершить какое-то действие, но не совершил его по какой-либо причине, Компания не возмещает Партнеру упущенную выгоду или понесенные в результате этого убытки, а также моральный ущерб.
- 4.10. Компания, по своему усмотрению, может предоставлять информацию, рекомендации и советы Партнеру, но в данном случае она не будет нести никакой ответственности за последствия и прибыльность таких рекомендаций и советов для Партнера.

5. Комиссионное вознаграждение Партнера

- 5.1. Партнер получает комиссионное вознаграждение при закрытии сделки Рефералом, если разница между ценой открытия и ценой закрытия не менее 3 (трех) пунктов и длительность сделки более 2 (двух) минут.
- 5.2. Комиссионное вознаграждение начисляется на счета Партнера при условии, если сделка, совершенная Рефералом, не противоречит «Соглашением о системе котирования и порядке совершения торговых операций». При признании сделки Реферала недействительной сделка подлежит аннуляции, и комиссия Партнеру не выплачивается.
- 5.3. В случае открытия Рефералом встречной позиции, объем которой превышает объем локируемой позиции, комиссионное вознаграждение начисляется с локируемой позиции в полном объеме, а с локирующей только с не перекрытого объема.
- 5.4. Партнер получает комиссионное вознаграждение при закрытии сделки, совершенной на собственные средства Реферала. С бонусных средств, принимающих участие в торговле Реферала, комиссионное вознаграждение Партнеру не начисляется.
- 5.5. Размер и начисление комиссионного вознаграждения Партнера по счетам привлеченных Рефералов зависит от активности Партнера и производится специальной программой на сервере Компании в автоматическом режиме.
- 5.6. Размер комиссионного вознаграждения целиком и полностью зависит от уровня Партнера который присваивается автоматически в зависимости от общего количества активных Рефералов в структуре Партнера. Размер комиссионного вознаграждения со счетов типа Standart, Premium, VIP, определяется следующим образом:

Уровень	Клиентов в структуре	Прибыль за лот (\$)	Процент с депозита (%)	Процент с прибыли (%)
Агент	1 - 10	1	2	
Старт	11 - 30	3	4	
Эксперт	31 - 50	5	6	
VIP	51 - 100	7	8	
IB	100 и более	8	10	

- 5.7. Размер комиссионного вознаграждения со счетов типа FOREX102, Partner, Инвестиционных счетов, определяется аналогично по уровню Партнера.
- 5.8. Необходимо учитывать, что получение комиссионного вознаграждения с Инвестиционных счетов целиком и полностью будет зависеть от получения прибыли самим Инвестором, если он не заказывает вывод полученной прибыли следовательно нет начисления комиссионного вознаграждения за полученную прибыль у Партнера. Аналогично по Партнерским счетам, если Реферал партнера получает прибыль Субпартнера как Партнер, то пригласивший его партнер так же получает комиссионное вознаграждение. Аналогично счета типа FOREX102.
- 5.9. Необходимо учитывать, что все остальные типы счетов, включая Бездепозитные, Бонусные счета, FOREX102 они все переходят в торговые счета типа Standart, Premium, VIP и Партнер начинает получать комиссионные вознаграждения согласно приведенной выше таблице с расчетом.
- 5.10. Проверка активности Партнера за предыдущий месяц и изменение коэффициента (размера) партнерского вознаграждения производится в первые 5 (пять) рабочих дней календарного месяца.
- 5.11. При регистрации Реферала в партнерской программе, Партнер получает определенный процент с комиссионного вознаграждения Субпартнера.
- 5.12. Перемещение Реферала из одной партнерской программы в другую не осуществляется. В случае обнаружения у Реферала более чем одной регистрации в Компании, принимается во внимание только первичная регистрация.
- 5.13. Компания оставляет за собой право без предварительного уведомления прекратить выплату партнерского вознаграждения со сделок Рефералов, привлеченных более чем 1 (один) месяц назад, если Партнер не привлек ни одного нового Активного Реферала за прошедший месяц.
- 5.13.1. Выплата партнерского вознаграждения со сделок Рефералов, привлеченных более чем 1 (один) месяц назад, может быть возобновлена по текущей ставке, начиная со следующего месяца, если Партнер привлек хотя бы одного нового Активного Реферала в текущем месяце.

- 5.13.2. Комиссионное вознаграждение за период между датами прекращения и возобновления выплат не начисляется.
- 5.14. Партнер имеет право заказать на вывод комиссионное вознаграждение на платежные системы, предложенные в кабинете Клиента, учитывая, что вывод партнерского вознаграждения банковским переводом может быть осуществлен только для сумм свыше эквивалента 500 USD.
- 5.15. Партнер имеет право изменить ранее используемую платежную систему, только в случае утери доступа к ней, путем отправления официального запроса на электронную почту: partner@hi-tech-fx.com
- 5.16. При изменении по каким-либо причинам реквизитов Партнера внутри платежной системы, Партнер обязан уведомить об этом Компанию с описанием причины изменения и приложением сканированного изображения документа, удостоверяющего личность Партнера на электронный адрес финансового отдела компании. В противном случае Компания имеет право отказать в выводе средств на измененные реквизиты.
- 5.17. Выплата партнерского вознаграждения осуществляется в период от 1-го до 5-ти банковских дней с момента подачи заявки.
- 5.18. В исключительных случаях, требующих проверки соответствия совершённых Партнером или его Рефералами как торговых, так и неторговых операций условиям «Соглашением о системе котирования и порядке совершения торговых операций» и настоящего Договора, перевод денежных средств может быть отложен Компанией на срок до 14 рабочих дней. При возникновении данной ситуации Компания обязана немедленно уведомить Партнера по внутри - терминальной почте и по адресу электронной почты, указанному внутри Кабинета клиента. При этом Партнер имеет право запрашивать статус процесса проверки, только обратившись в отдел безопасности по электронной почте amlpolicy@hi-tech-fx.com
- 5.19. Компания не взимает комиссий за снятие средств с Партнерских счетов. Обязательства по уплате комиссии, взимаемой платежной системой при выводе средств с партнерского счета, возлагаются на Партнера.
- 5.20. Суммы средств на партнерских счетах указаны в валюте доллары США, соответственно расчёты с Партнёрами ведутся также в долларах США.
- 5.21. Компания имеет право в одностороннем порядке вносить поправки в условия начисления и выплаты.
- 5.22. В случае возникновения спорной ситуации по ордеру, с которого было начислено партнерское вознаграждение, Компания оставляет за собой право отменить полученное с такой сделки вознаграждение путем корректировки баланса партнерского счета.

6. Порядок рассмотрения претензий и споров

- 6.1. Все споры стороны настоящего Соглашения пытаются урегулировать путем переговоров и переписки в претензионном порядке.
- 6.2. Претензии Партнера, вытекающие из настоящего Соглашения, принимаются Компанией к рассмотрению только в письменном виде и в срок не позднее трех рабочих дней с момента (дня) возникновения спорной ситуации.
- 6.3. Претензия должна быть оформлена в виде электронного письма (e-mail) и отправлена в отдел по работе с партнерами на электронную почту partner@hi-tech-fx.com без возможности оглашения этой информации до окончания разбирательств. Все претензии, предъявленные иным образом, к рассмотрению не принимаются.

- 6.4. Срок рассмотрения Компанией претензии Партнера составляет не более 14 дней. В случае признания претензии обоснованной, урегулирование спорной ситуации происходит исключительно в виде компенсационной выплаты, начисляемой на партнерский счет в течение одного рабочего дня с момента принятия положительного решения по спорной ситуации.
- 6.5. Претензия Партнера должна иметь следующее содержание:
- а) ФИО;
 - б) Номер партнерского счета;
 - в) дата и время возникновения;
 - г) номера спорных транзакций;
 - д) суть претензий без эмоциональной окраски.
- Претензии, поданные в ином виде, к рассмотрению не принимаются.
- 6.6. Компания вправе отказать в рассмотрении претензии в случаях:
- если претензия не удовлетворяет условиям п. 6.2, 6.3, 6.5;
 - если претензия содержит нецензурную лексику и/или оскорбления в адрес Компании, либо её сотрудников;
 - если претензия содержит угрозы в адрес Компании, либо её сотрудников;
 - если в качестве аргументации Партнером используется угроза очернения имиджа Компании.
- 6.7. В случае возникновения спорной ситуации, не прописанной в настоящем Соглашении, окончательное решение по претензии принимается Компанией исходя из общепринятой практики и юридической этики.

7. Изменение условий Соглашения, расторжение Соглашения

- 7.1. Компания имеет право изменять условия настоящего Соглашения, обновив данное Партнерское Соглашение на сайте Компании, и в обязательном порядке уведомив Партнера по внутренней почте терминала. Все изменения вступают в силу через 7 (семь) календарных дней с момента уведомления Партнеров.
- 7.2. В случае, если по итогам 3 (трех) месяцев после создания Партнерского счета привлечено менее 10 (Десяти) Рефералов, данное Соглашение может быть расторгнуто Компанией в одностороннем порядке.
- 7.2.1. Проверка активности Партнерских счетов согласно п.7.2 данного Соглашения проводится на регулярной основе с периодичностью в 3 (три) месяца.
- 7.3. Настоящее Соглашение прекращает свое действие в случае нарушения Партнером условий, указанных в настоящем Соглашении.
- 7.4. Компания вправе расторгнуть настоящее Соглашение в одностороннем порядке, уведомив Партнера. Прекращение действия Соглашения не аннулирует обязательств со стороны Компании и со стороны Партнера, которые уже возникли в соответствии с настоящим Соглашением.
- 7.5. Партнер имеет право в любой момент расторгнуть Соглашение, письменно уведомив об этом Компанию по электронной почте partner@hi-tech-fx.com. Обязательства Компании считаются выполненными после полного расчета с Партнером.
- 7.6. В случае потери дееспособности или смерти Партнера
- право требования снятия денежных средств с партнерских счетов Партнера переходит наследникам соответствующей очереди или наследникам по завещанию;
 - право пользования партнерскими счетами и право проведения операций на финансовых рынках по наследству не передается.